

Fiche de poste

Intitulé de poste :	Chargé Commercial
Location :	Rabat, Maroc
Statut :	Temps plein
Superviseur :	Country Director

Aperçu

Sous la supervision du Country Director, le Chargé commercial est responsable des ventes pour les services offerts par Amideast notamment les cours d'anglais et les examens académiques, au profit des entreprises et aux particuliers. Bien que la mission soit focalisée sur la région de Rabat, la commercialisation et surtout le développement de partenariats et de nouveaux distributeurs dans d'autres villes sont également importants. Le Chargé commercial développera et maintiendra des relations commerciales clés avec les entreprises marocaines, les corporations, les ministères, les universités et les ONGs. Cela impliquera la coordination de toutes les activités de vente et commercialisation connexes avec les équipes concernées d'Amideast. Le Chargé commercial est principalement responsable de l'atteinte et du dépassement des objectifs de vente annuels, ainsi que de l'élargissement de la base de clients d'Amideast dans la communauté des entreprises.

Tous les candidats sont priés de soumettre leur curriculum vitae et une lettre de motivation à HRMorocco@amideast.org.

Responsabilités

- Diriger les ventes et les efforts de sensibilisation pour Rabat, en coordination avec le Manager Général d'Amideast Casablanca ;
- Solliciter de nouvelles opportunités de vente via des appels téléphoniques et rencontres à Rabat et dans les environs.
- Prévoir les objectifs de vente selon le budget annuel et le plan d'affaires et s'assurer qu'ils sont atteints, en assurant la croissance des différents produits ;
- Maintenir le volume des ventes suivant la gamme de produits et le prix de vente en se tenant au courant de l'offre et de la demande, de l'évolution des tendances, des indicateurs économiques et des concurrents ;
- Établir des objectifs de vente en prévoyant et en élaborant des quotas de vente annuels pour différents secteurs, notamment en ce qui concerne les produits testing ;
- Fournir aux cadres supérieurs des analyses sur le marché concernant les offres de la concurrence et générer des idées de développement de produits.

- Fournir une expertise sur les prix de vente en collaboration avec le personnel d'Amideast concerné en surveillant les coûts, la concurrence, l'offre et la demande.
- Produire des rapports hebdomadaires et communiquer régulièrement avec le Country Director et le General Manager d'Amideast Casablanca concernant les développements des ventes.
- Maintenir ses connaissances professionnelles et techniques en participant à des ateliers de formation, en consultant des publications professionnelles, en établissant des réseaux personnels et en participant à des événements professionnels. Maintenir une excellente compréhension technique de tous les produits.
- Représenter Amideast aux diverses conférences et événements ou foires commerciales par le biais de présentations et de la présence sur les stands.
- Fournir au service comptable une comptabilité mensuelle des ventes, avec des bons de commande à l'appui, afin d'assurer une facturation et un recouvrement en temps voulu.

Qualifications

- **Formation :** Un diplôme universitaire équivalent à une licence ou plus en commerce ou marketing.
- **Expérience :** Au moins deux ans dans un poste de vente, dans lequel le candidat a développé une base de clients par la vente directe et le marketing. Excellentes aptitudes à la négociation, expérience avérée dans la prospection de nouveaux clients.
- **Langues :** Anglais courant, français courant et arabe courant.
- **Connaissances :** Connaissance approfondie du Grand Rabat et de la communauté éducative privée. Une connaissance des systèmes éducatifs marocain et américain est préférable.
- **Mobilité :** Capacité à se déplacer en voiture dans Rabat et à effectuer des visites périodiques dans d'autres villes et villages de manière indépendante.

Note : Ce poste implique de nombreux déplacements à Rabat et dans ses environs. Une indemnité de transport, un téléphone et un ordinateur portable seront fournis. Être motorisé est préférable.

Cette description de poste n'est pas exhaustive, et le titulaire du poste effectuera d'autres tâches raisonnables liées à l'organisation, telles qu'assignées par le superviseur immédiat et d'autres responsables, si nécessaire. Amideast se réserve le droit de modifier les tâches et les responsabilités en fonction des besoins. Cette description de poste ne constitue pas un contrat de travail écrit ou implicite.